salegro
sales growth solutions

# Checkliste Vertriebsstrategie

## Gesamtcheckliste: Vertriebsstrategie

### 1. Am Anfang steht die Vision

- Haben wir unsere Vertriebsvision gemeinsam mit unserem Team definiert?
- Ist unsere Vision so dokumentiert, dass sie jedem Mitarbeiter frei zugänglich ist?
- Setzt unsere Vertriebsvision in unserer Vertriebsorganisation Energie frei?

### 2. Vertriebsanalyse

- Sind wir uns unserer USPs im Vergleich zum Wettbewerb bewusst?
- Haben wir die internen und externen Faktoren gründlich analysiert?

### 3. Vertriebsstrategie

- Kennen wir unsere Kernzielgruppe und deren größtes Problem?
- Sind alle unsere (Vertriebs-) Mitarbeiter in der Lage, mit den Augen ihrer Kunden zu sehen?

### 4. Preisstrategie

- Welche Preisstrategien gibt es in unserem Unternehmen?
- Sind Rabattquoten Bestandteil der Zielvereinbarungen mit unseren Mitarbeitern?

**salegro GmbH** | Luise-Ullrich-Straße 20 | 80636 München | Germany
T +49 89 818 909 98 | kontakt@salegro.de | www.salegro.de